

Załącznik nr 14 do wniosku o wybór LSR – Plan szkoleń dla członków organu decyzyjnego i pracowników Biura NGR

Przedmiot szkolenia	Zakres szkolenia	Odbiorcy szkolenia	Podmiot prowadzący szkolenie	Rodzaj/ew. termin szkolenia
Podstawy prawne funkcjonowania RLGD w Polsce	- wytyczne MRiRW i inne prawne uwarunkowania związane z funkcjonowaniem RLGD w Polsce tj. 4 priorytet PO „RiM” 2014-2020, podejście RLKS, rozp. 1303, rozp. 508, krajowe rozporządzenia, ustawa o EFMiR, rozp. o warunkach	Członkowie Zarządu, Rady oraz pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel MRiRW lub SWW lub przedstawiciel NGR zaangażowany w tworzenie LSR	Zewnętrzne/we wewnętrzne, natychmiast po wejściu w życie wszystkich aktów prawnych i po podpisaniu umowy ramowej
Zakres LSR NGR	- założenia, cele, przedsięwzięcia, - analiza SWOT, - wskaźniki realizacji celów, - kryteria wyboru operacji, - operacje własne i grantowe, - projekty współpracy, - promocja i animacja społ. - harmonogram konkursów, - budżet, - procedury ogłaszania naborów oraz oceny wniosków (w tym zasady wnoszenia protestu od oceny), - doświadczenia związane z wdrażaniem LSROR w poprzednim okresie programowania,	Członkowie Zarządu, Rady oraz pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel NGR zaangażowany w tworzenie LSR	Wewnętrzne, w ciągu 3 miesięcy po podpisaniu umowy ramowej
Zasady realizacji operacji przez beneficjentów oraz wypełniania wniosków o dofinansowanie	- zakres operacji kwalifikujących się do wsparcia, - katalog beneficjentów, - poziom dofinansowania, - koszty kwalifikowalne, - instrukcja wypełniania WoD, - lista niezbędnych załączników, - procedury weryfikacji wniosków przez UM oraz podpisywania umów o dofinansowanie,	Pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel SWW	Zewnętrzne, przed ogłoszeniem pierwszego naboru wniosków
Projekty własne NGR, współpracy i grantowe	- zasady przygotowania, realizacji i rozliczania projektów współpracy międzyregionalnej i międzynarodowej, - zasady przygotowania, realizacji i rozliczania projektów własnych NGR, - procedury wyboru i oceny projektów grantowych oraz zasady zmiany kryteriów wyboru grantobiorców,	Pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel SWW, NGR	Zewnętrzne/we wewnętrzne, przed rozpoczęciem realizacji projektów własnych, współpracy i grantowych
Kompetencje miękkie lub umiejętności twarde	Przykładowa tematyka szkoleń: - praca w zespole, - umiejętność radzenia sobie ze stresem, - asertywność, motywowanie, - obsługa beneficjenta (nawiązywanie kontaktu, budowania relacji, rozwijanie umiejętności interpersonalnych), - zarządzanie projektami, - prowadzenie dialogu społecznego,	Pracownicy Biura NGR	Trener zewnętrzny lub w ramach projektów z EFS (jako uczestnicy szkoleń organizowanych przez firmy zewnętrzne lub	Zewnętrzne/we wewnętrzne, na bieżąco w razie potrzeby lub dostępności szkoleń z EFS lub pozyskania przez NGR dofinansowania z EFS na

	- języki obce,		przez NGR)	szkolenie
Podstawowe zagadnienia dotyczące akwakultury	- podstawy prawne chowu i hodowli oraz przetwórstwa ryb, - zasady weterynaryjne i sanitarne, - podstawowe pojęcia, - technologie i rodzaje urządzeń i sprzęt, stosowane w chowie i hodowli ryb, - wyposażenie przetwórcy, zasady przetwórstwa, - choroby ryb, - podstawy hodowli ryb w tym pstrąga i karpia, - certyfikacja produktów lokalnych w tym rybnych,	Pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel sektora rybackiego, ichtiolog lub doświadczony rybak	Zewnętrzne/we wewnętrzne, Cykl szkoleń
Możliwości i zasady uzyskania dofinansowania w ramach pozostałych priorytetów PO „RiM” (głównie prior. 2)	- podstawy prawne, - zakres operacji kwalifikujących się do wsparcia, - katalog beneficjentów, - poziom dofinansowania, - koszty kwalifikowalne, - instrukcja wypełniania WoD, - lista niezbędnych załączników,	Pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel ARiMR, szkolenia informacyjne organizowane przez ARiMR	Zewnętrzne, cykl szkoleń, zgodnie z harmonogramem określonym przez ARiMR
Aspekty formalne prowadzenia działalności w sektorze akwakultury	- dokumenty weterynaryjne, - prowadzenie księgi stawowej i innych dokumentów, - sporządzanie RRW, - doradztwo koncepcyjne i technologiczne,	Pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel sektora rybackiego, ichtiolog lub doświadczony rybak	Zewnętrzne/we wewnętrzne I pół. 2017
Praktyczne aspekty posiedzeń Rady oraz oceny wniosków	- ogólne zasady funkcjonowania Rady, zgodnie z Regulaminem Organizacyjnym Rady, - parytety składu Rady, - zasady zwoływania, organizacji i prowadzenia posiedzeń Rady, - kryteria oceny wniosków w LSR, - procedury oceny wniosków, w tym wyłączenia z oceny operacji oraz sytuacje wyjątkowe, - odwołania od oceny – protest, - dokumentacja z posiedzeń, - aplikacja do elektronicznej oceny wniosków, - zasady wypłacania świadczeń członkom Rady, - zasada poufności i bezstronności, - rejestr interesów, - zasady ustalania kwoty wsparcia, - wzory dokumentów,	Członkowie Rady NGR	Przewodniczący Rady NGR lub przedstawiciel NGR	Wewnętrzne, przed rozpoczęciem pierwszej oceny wniosków. Nowelizacja rozporządzeń, zmiana ROR lub kryteriów wyboru operacji – krótkie szkolenie na początku kolejnego posiedzenia.
Nowelizacja LSR, procedur wewnętrznych (ROR) lub przepisów prawa	Szkolenia przeprowadzone opcjonalnie, w sytuacji wystąpienia zmian w przepisach prawa lub w przypadku nowelizacji LSR lub procedur wewnętrznych, mających istotny wpływ na funkcjonowanie NGR	Członkowie Zarządu, Rady oraz pracownicy Biura NGR	Przedstawiciel MRiRW lub SWW lub NGR	Zewnętrzne/we wewnętrzne, w razie potrzeby

<p>Rynek tradycyjnej żywności - zasady tworzenia produktów turystycznych i lokalnych (opcjonalnie)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Identyfikacja i ochrona produktów regionalnych i tradycyjnych: - promocja produktów regionalnych i tradycyjnych, - przykłady produktów regionalnych i tradycyjnych, - rejestracja produktów lokalnych na poziomie kraju, - lista produktów tradycyjnych i regionalnych, - omówienie przykładowego wniosku o wpis produktu na w/w listy, - systemy krajowych i unijnych oznaczeń i certyfikatów produktów pochodzenia zwierzęcego i roślinnego, - wymogi do spełnienia aby wpisać produkty na listy produktu regionalnego lub otrzymać certyfikat, ✓ Możliwości wprowadzania produktów regionalnych i tradycyjnych na rynek: - dostawy bezpośrednie produktów roślinnych, - sprzedaż bezpośrednia produktów pochodzenia zwierzęcego, - działalność marginalna, lokalna i ograniczona 	<p>Pracownicy Biura NGR</p>	<p>Ośrodek Doradztwa Rolniczego lub inny właściwy podmiot</p>	<p>Zewnętrzne/ II kw. 2017</p>
--	--	---------------------------------	---	------------------------------------